

# **DESAFÍOS PARA LA EXPORTACIÓN DE AGRO ALIMENTOS**

# El ponente

- César Augusto Díaz C.
- 38 años
- Ingeniero Agrónomo
- Especialista En gerencia de Proyectos
- Conferencista internacional
- 15 años de experiencia exportando

# El ponente

Chief Executive Officer

**MUNDO FRUTALES**



**ASESORIAS**

**MUNDO FRUTALES**



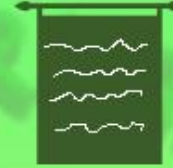
**ASESORIAS**

[www.mundofrutalesasesorias.com](http://www.mundofrutalesasesorias.com)

318 370 2209 - 310 417 6890



**ASISTENCIA TÉCNICA EN  
CULTIVOS**



**FORMULACIÓN, EVALUACIÓN Y  
EJECUCIÓN DE PROYECTOS**



**IMPLEMENTACION DE NORMAS  
DE EXPORTACIÓN**



**MANO DE OBRA Y SERVICIOS  
AGRICOLAS**



**AUDITORIAS**



**MONITOREO DE PLAGAS Y  
ENFERMEDADES**



**COMPRA, VENTA Y PERMUTA DE  
PREDIOS**



**MONITOREO DE PLAGAS Y  
ENFERMEDADES**

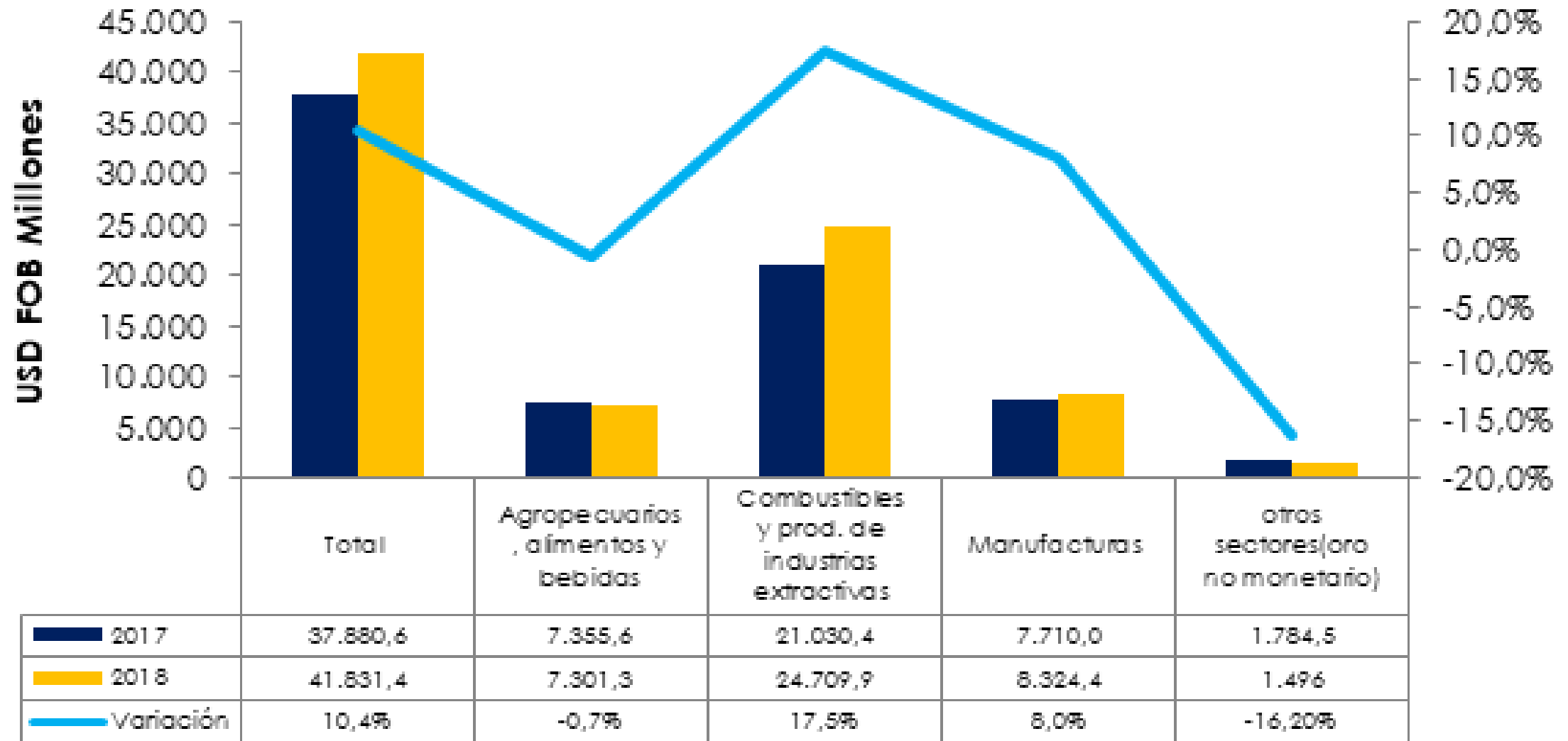


**CAPACITACIONES AGRICOLAS**

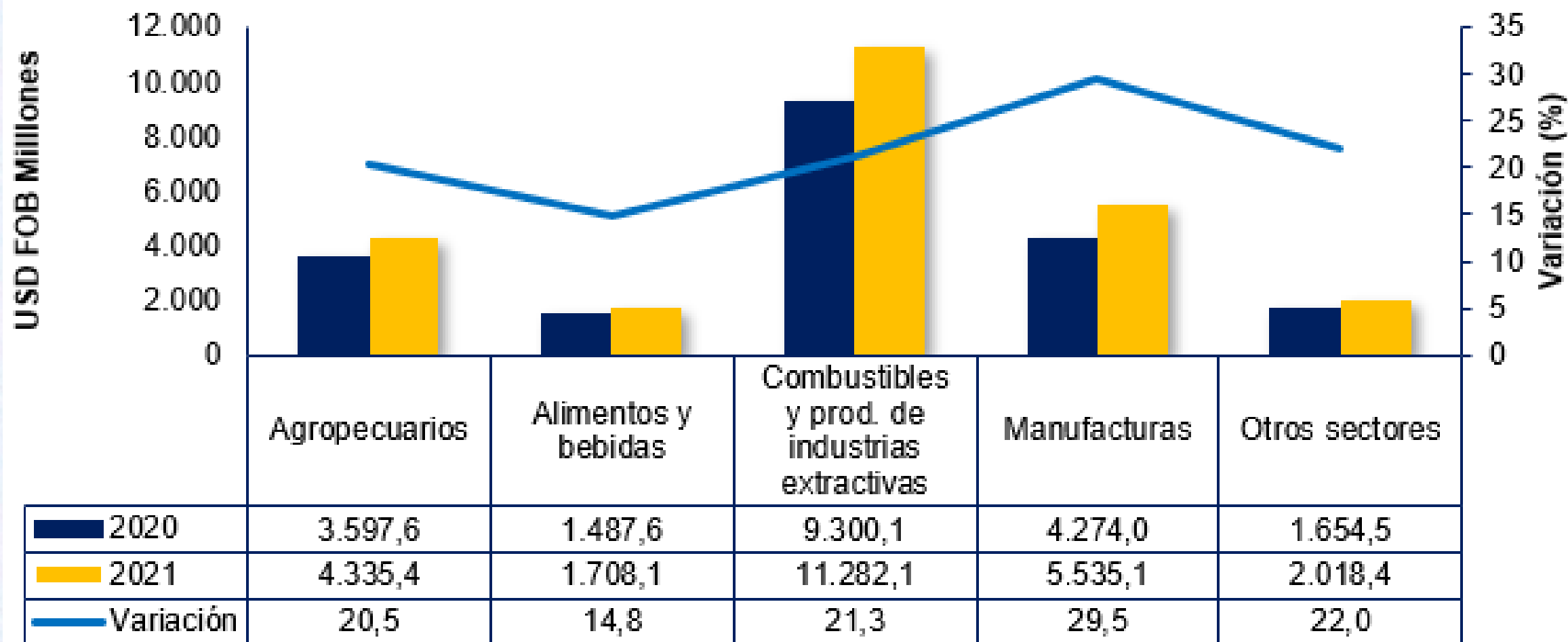
# Puntos de vista



## Exportaciones Enero - Diciembre 2018



## Exportaciones de Colombia enero - agosto 2021

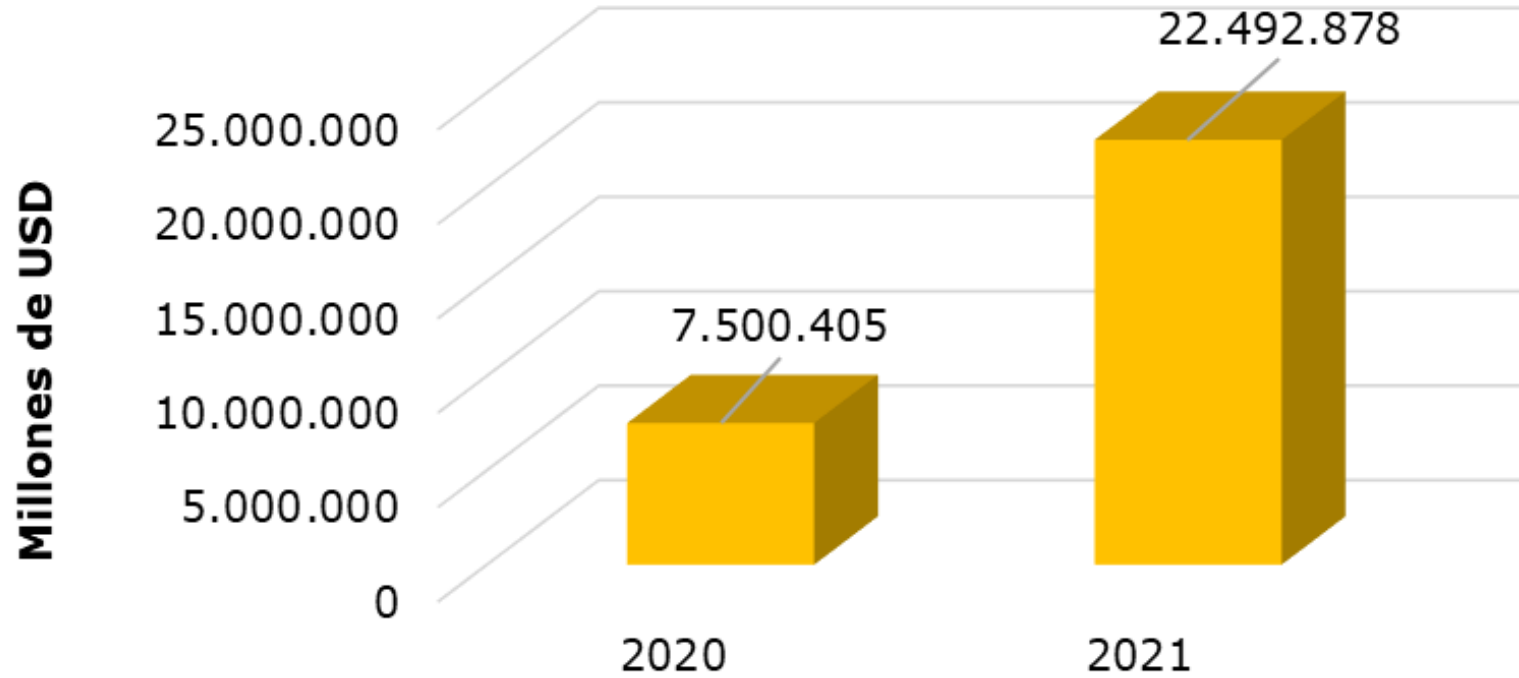


Fuente: Analex con datos DANE



- De 7301 usd

- A 4335 usd



*Fuente: Elaborado por Legiscomex con información del DANE*

- según las estadísticas del Sistema de Inteligencia Comercial de Legiscomex, durante el tercer trimestre del 2021, las exportaciones colombianas del aguacate Hass fueron de USD22,49 millones y presentaron un crecimiento de más del 200 % en relación con el mismo trimestre del 2020, cuando las ventas externas fueron de USD7,50 millones.

## En que nos ayuda el gobierno

- TIENEN A PROCOLOMBIA : que es la entidad encargada de promover el Turismo, la Inversión Extranjera en Colombia, las Exportaciones no minero energéticas y la imagen del país.

## OTRAS

- ANALDEX- ANDI - BANCOLDEX – FIDUCOLDEX – INEXMODA - MINISTERIO COMERCIO, INDUSTRIA Y TURISMO - PROEXPORT - SEGUREXPO

- Básicamente su función es la de generar políticas, organizar canales y generar cadenas para que se pueda exportar

# Puntos de vista



[OLEGIF.COM](http://OLEGIF.COM)



- El agricultor no tiene la mas mínima idea de que hacer para exportar.

Generalmente el pensar en exportaciones solo lo hacen los estratos 4-5-6

- La pequeña parte de exportaciones estratos 1-2-3 , son dadas por los programas de las empresas mencionadas anteriormente, que logran asociar a varios agricultores para generar volumen .
- Y los programas que se generan por proyectos, ya sean internacionales o nacionales



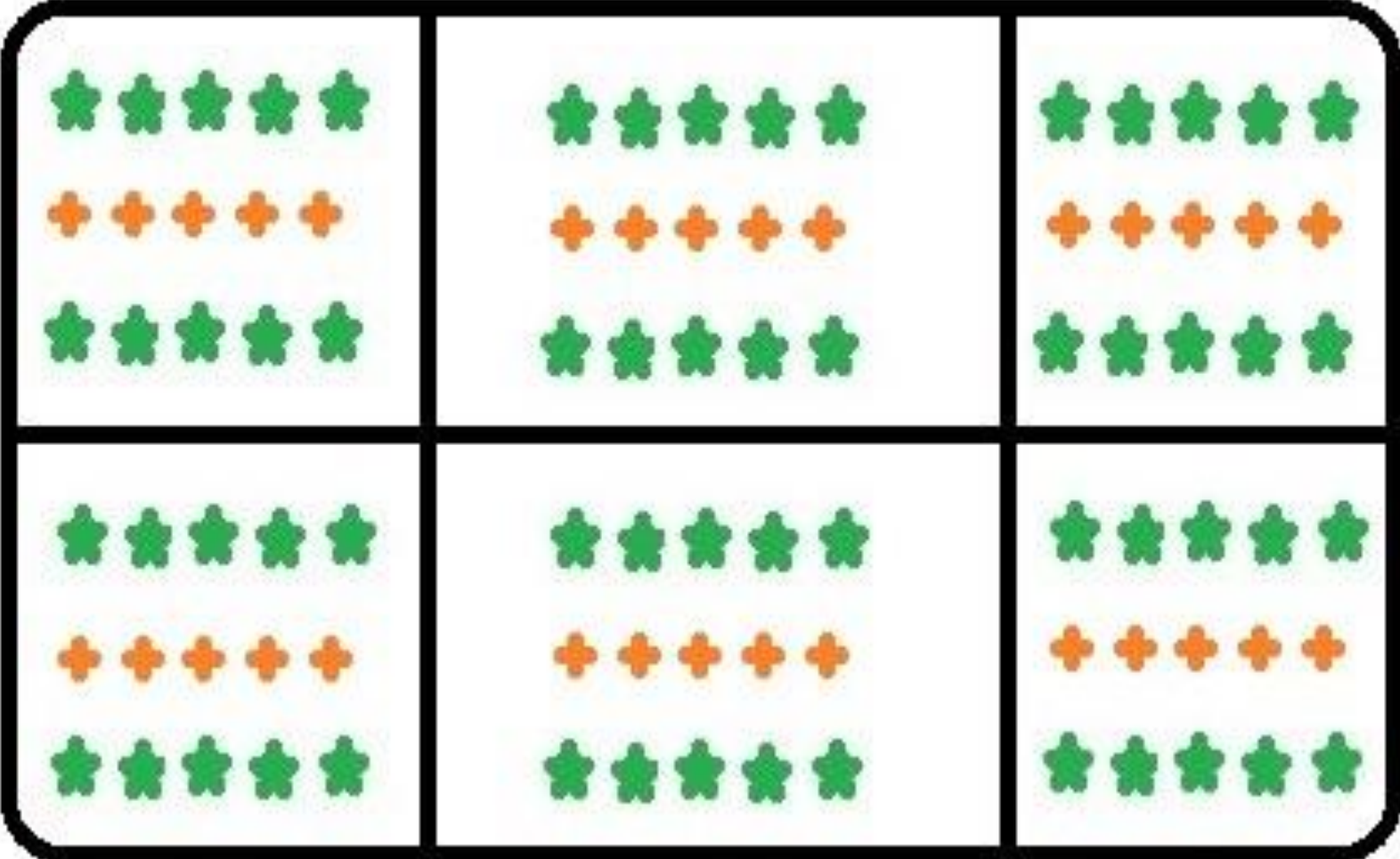
En 2012 iniciamos con el cultivo de 3 has de plátano dominico hartón

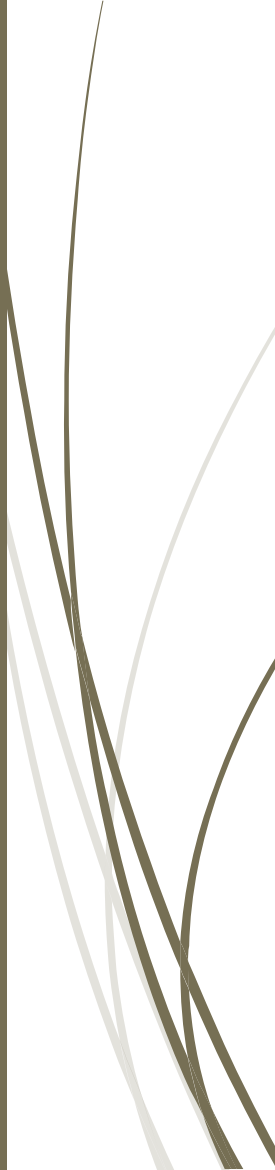


# La intención

- Inicialmente producir plátano al mercado local. Como lo hicimos con toda la tecnología posible se realizó un marco de plantación diferente a los convencionales

diciembre





# Marco de plantación

- Al momento de terminar las segundas siembras
- Se tiene 1560 Plantas X 2
- 3120 plantas
- 520 por micro lote

# COSTOS

- 1560 en un ciclo
- 3120 por año
  
- 3120 plantas X 15 kg X \$600
  - \$28'080.000 producción neta por hectárea
  - Vs \$8'460.000 convencional
  - 1100 plantas a \$500 x 15 kg

LLEGO FEDEPLATANO y ASOHOFRUCOL



- Que exportemos, que vea , que lo uno y que lo otro
- Pues nos convencieron y empezamos a exportar



# Opciones de exportación

- Opción 1 : uno mismo
- toca crear empresa legalmente constituida \$500.000 cop
- Toca tener bodega de acopio según normas nacionales \$9'000.000 cop la mas barata.
- Se debe conseguir el transporte de la bodega a el puerto \$9'000.000
- Se debe pagar el contenedor según el volumen a exportar
- Se deben pagar las canastillas

- Se debe pagar un 1.8% de la exportación (1% fondo nacional hortifrutícola . 0.8 otros)
- Se deben pagar el cargador
  - \* se paga el packing
- Adicional NORMA BASC
- + adicionales = viaje, comida, container frio , etc
- Se debe esperar 14 dias , para que le digan cuanto le devuelven y si el precio subió o no en el viaje para que le paguen a uno

- OPCION 2 :
- Entregarle a una exportadora
- Ellos cobran un 45% del ejercicio

# 6 exportaciones en total

- 5 toneladas por exportación
- Precio obtenido por kilogramo
  - \$1500
  - Descuentos
    - \$980



# Nos dimos cuenta

- Del desconocimiento
- De la desprotección
- De la desinformación
- Entre otras

# PUNTOS DE VISTA



# La función

- Es ayudar a el exportador a exportar
  - Guiarlo durante el proceso
- Obviamente con un costo por la asesoría



NORMAS DE EXPORTACIÓN

**ICA BPA**

**ICA PREDIO EXPORTADOR**

**BASC**

# EL DESTINO

**GLOBAL GAP**

**ASIAGAP**

**FDA-USDA**

**Normas Sanitarias**

**Tabla 1: Organismos encargados de la normativa en materia agroalimentaria**

ACRÓNIMO	NOMBRE COMPLETO	COMPETENCIAS
MOA*	Ministerio de Agricultura	Supervisión de la plantación, recolección y elaboración de productos agrícolas y semillas
AQSIQ*	Administración General para la Supervisión de la Calidad, Inspección y Cuarentena	Supervisión de la producción, elaboración, importación y exportación de alimentos
SAIC**	Administración Estatal de Industria y Comercio	Control de alimentos en tránsito interior; proteger los derechos e intereses de los participantes en el mercado
MOH*	Ministerio de Sanidad	Control de alimentos y aditivos en el punto de consumo: restaurantes, catering y escuelas.
SFDA	Administración Estatal Farmacéutica y Alimentaria	Control de fármacos; coordinación entre ministerios; coordinar e investigar accidentes graves relacionados con la inocuidad de los alimentos

\* Tienen sus propios sistemas de inspección.

\*\* El MOFCOM (Ministerio de Comercio) tiene competencias junto con SAIC en el control de circulación y distribución de alimentos.

Fuente: AsiaB consulting, con información del ICEX.

# LA REALIDAD



Fuente M.F.A

Costo de producción X kg  
\$1300

Costo de venta X kg  
Mercado nacional  
\$1300

Costo de venta X kg  
Mercado internacional  
\$4000

# LA REALIDAD



Fuente M.F.A

**Costo de producción X kg  
\$900**

**Costo de venta X kg  
Mercado nacional  
\$900**

**Costo de venta X kg  
Mercado internacional  
\$1600**



# NUESTRO FUTURO

- Bajo el contexto de exportación, hay un surtido de desafíos a atender, cinco de los cuales son el abre bocas para dinamizar el comercio exterior nacional.
- La dependencia de los productos energéticos. El mundo va en el largo plazo a la generación de fuentes alternativas. Por tanto, o bien sea por una política de diversificación o porque el mundo dejará de comprarnos, ese 55% va a ir disminuyendo en el tiempo y, dado que es un commodity, los precios van a ser menores.

- El reto para los sectores es cómo ser competitivos no solo como empresas, algo que el gobierno desea con el programa de Fabricas de Productividad. El punto está en cómo esas transformaciones están alineadas para esa empresa que está inmersa en una cadena de valor global.



- En el tema agrícola hay un reto monumental, y es cómo generar la cadena de valor global para las zonas de incorporación agrícola, riqueza oculta nacional.
- No se ha desarrollado un plan que permita poner a producir esas 15 millones de hectáreas que hoy no son productivas. Así las cosas, el desafío está en cómo, desde la frontera agrícola, el país se va a integrar en las cadenas de valor global para que redunde en el bienestar de la población rural y para el inversor del campo.

- Es necesario tener mayor claridad del impacto de comercio no legal que se está dando en frontera. Esto es válido tanto para Ecuador, Perú donde la posición de Colombia es favorable por los términos de intercambio, como con Venezuela.

- Es importante tener un plan B en la guerra comercial que está escalándose. Es el momento de pensar en cómo tener un plan sur-sur que nos permita, a mediano plazo, cuál va a ser el nuevo horizonte de competitividad. Y el mantenimiento interno, sin desabastecerlo, como esta pasando en el momento con las exportaciones de Cárnicos

- Sin duda retos que hay que tener en el radar, pues no hay que perder de vista que solo el 16 por ciento de la economía colombiana dependiente del comercio internacional



# Bibliografía

- Analdex -<https://www.analdex.org/2019/02/13/informe-importaciones-colombianas-enero-diciembre-de-2018/>
- [https://blog.legis.com.co/comercio-exterior/exportaciones-de-aguacate-en-colombia#:~:text=Y%20para%20la%20subpartida%200804.40,los%20dem%C3%A1s%20aguacates%20\(paltas\).](https://blog.legis.com.co/comercio-exterior/exportaciones-de-aguacate-en-colombia#:~:text=Y%20para%20la%20subpartida%200804.40,los%20dem%C3%A1s%20aguacates%20(paltas).)
- <https://www.legiscomex.com/Documentos/NORMATIVA-AGRICOLA-CHINA>
- [www.mundofrutalesasesorias.com](http://www.mundofrutalesasesorias.com)